

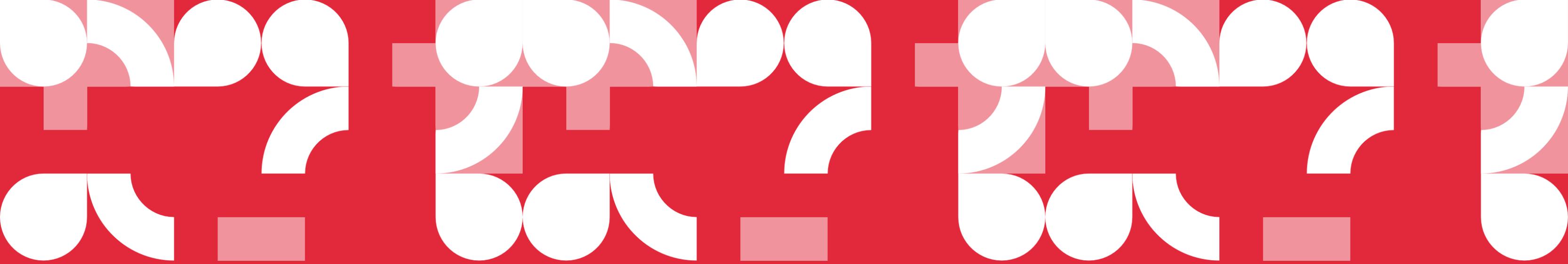


PARTNER 24 ORE NETWORK

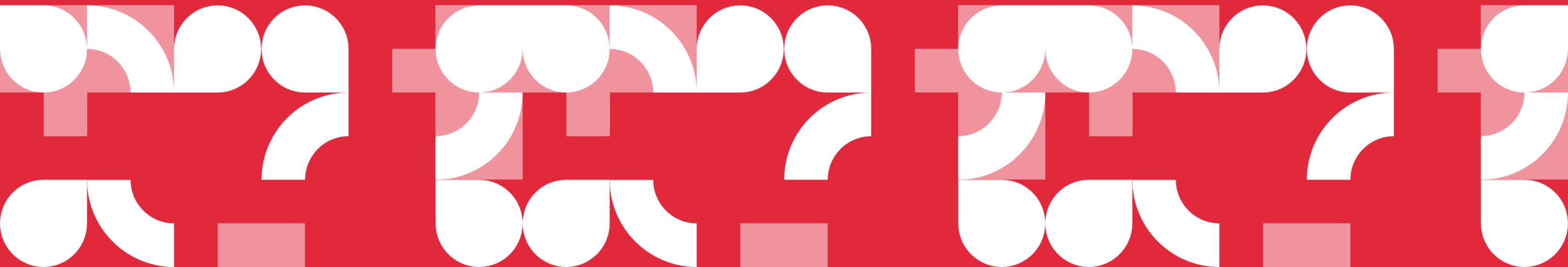


PARTNER 24ORE
NETWORK

Il Sole
24 ORE



COSA È



Un network in continua evoluzione

Quello di Partner 24 ORE è un network professionale esclusivo, nel quale si **condividono competenze**.

E' un **facilitatore di nuove opportunità** e genera vantaggio competitivo.

E' anche un **potenziatore di visibilità**, che consente ai propri membri di rendersi visibili presso gli altri partner, partecipando alle attività proposte, e presso il mondo esterno al network, grazie alle attività di comunicazione previste dal contratto

E' infine anche uno **strumento di posizionamento**, poiché consente ai propri associati di abbinare il proprio brand a quello del Sole 24 Ore.



The image features a repeating pattern of white geometric shapes (circles, squares, and curved lines) on a red background, forming a border around the central text.

CHI SONO I PARTNER

Professional Partners

I **Professional Partner** sono Commercialisti, Avvocati, Consulenti del Lavoro, Architetti, Ingegneri, Geometri e Periti Industriali iscritti ai rispettivi Albi, che, aderendo al Network, hanno la possibilità di **confrontarsi** con colleghi o con specialisti portatori di competenze a loro complementari.

I Professional Partner possono partecipare ad attività di approfondimento e di confronto tra pari: molti considerano Partner 24 ORE come **un grande studio professionale multidisciplinare**, di cui fanno parte professionisti di tutta Italia.

I Professional Partner hanno anche l'opportunità di candidarsi come esperti dell'Esperto Risponde o di proporre i propri articoli alla valutazione delle riviste tecniche del Gruppo.



Business Partners

I **Business Partner** sono grandi Studi professionali o Aziende che esprimono una profonda specializzazione in materie complementari e non sovrapposte a quelle dei Professional Partner.

Hanno un posizionamento e delle prerogative che i Professional Partner non hanno.

Si posizionano all'interno del network come specialisti di una materia e mettono a disposizione degli altri Partner la loro specializzazione per collaborare con loro, anche nella consulenza ai clienti.



Master Partners

I **Master Partner** sono grandi Studi professionali o Aziende iper-specializzate che desiderano proporsi al Network con un **posizionamento più alto** (come i massimi esperti nella propria materia) e desiderano avere un pacchetto di **comunicazione** molto più ampio (30 uscite pubblicitarie collettive sul Sole 24 Ore o supplementi ad esso allegati, intervista video professionale).

I Master Partner hanno un livello di «caring» dedicato da parte dei Community Manager



Senior Advisors

I **Senior Advisor** sono membri onorari del network.

Si tratta delle grandi firme del Sole 24 Ore, degli Autori storici dell'editoria professionale e di accademici che collaborano con il Gruppi 24 Ore.

I Senior Advisors partecipano attivamente alle iniziative del network sia in occasioni formative digitali sia in occasione di incontri in presenza, durante i quali si rendono disponibili ad un confronto con i Partner



Prerogative di Business e Master Partners

Solo i Business Partners e i Master Partners possono:

- essere destinatari delle richieste di collaborazione da parte dei Professional Partner (opportunità di business)
- essere relatori delle attività di divulgazione interne al network (es. Webinar) o coordinatori momenti di confronto tra pari (es. Tavoli di confronto)
- essere protagonisti di un'intervista video di presentazione
- proporre iniziative ad hoc alla Redazione e organizzare iniziative di networking





ATTIVITÀ, OPPORTUNITÀ E SERVIZI PER I PARTNER



PARTNER 24ORE
NETWORK

Il Sole
24 ORE

The image features a vibrant red background with a repeating pattern of white geometric shapes. These shapes include circles, semi-circles, and squares, arranged in a grid-like fashion. The shapes are stylized and overlap, creating a dynamic and modern aesthetic. The word "ATTIVITÀ" is centered in the middle of the image in a bold, white, sans-serif font.

ATTIVITÀ

Scegli quella che ti dà maggior valore

Molte sono le attività che si svolgono all'interno del network. Alcune si svolgono in maniera ricorrente, con diverse periodicità, altre hanno carattere di unicità.

Mediamente sono disponibili per tutti i partner 2 attività al giorno, digitali. Il calendario è molto fitto ed è strutturato in modo che vi sia la più ampia scelta possibile di occasioni di approfondimento, di visibilità e di relazione.

Le attività che vengono svolte sono molteplici, ma non tutte devono essere svolte, o non con la stessa frequenza.

Operando una scelta rispetto a quanto di maggiore interesse/ utilità (o a quanto è più nelle proprie corde) si può pianificare l'impegno da approfondire.



Due tipologie di attività

Quotidianamente i membri del network possono partecipare alle attività proposte dalla redazione. Il calendario è molto vario e sempre in evoluzione, ma possono individuarsi 2 grandi tipologie di attività:

- Attività finalizzate a dare approfondimento
- Attività finalizzate a creare relazioni



1

Attività finalizzate a dare **approfondimento** ai Professional Partner e **visibilità** ai Business e Master Partner (webinar, condivisione articoli, tavoli di lavoro, «Punto»)



2

Attività finalizzate a creare **relazioni** tra partner (Business Cafe, Incontri di Partner 24 ORE)

Attività di approfondimento

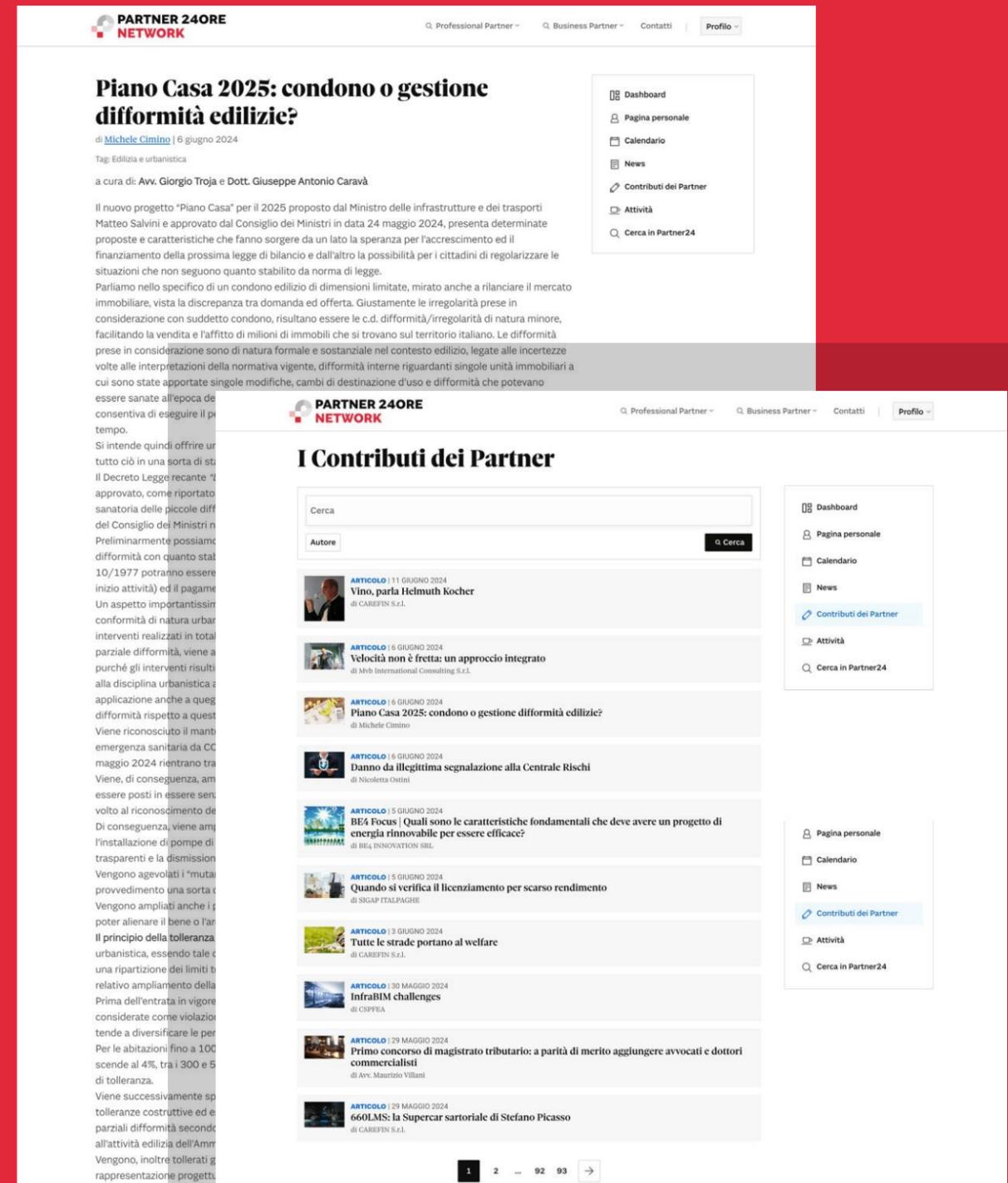
CONDIVISIONE ARTICOLI

Tutti i partner sono invitati a condividere sul sito di Partner 24 ORE articoli di approfondimento, che consentono visibilità presso tutti i partner e che sono visibili dalla pagina di profilo di ciascun partner. Tutti i contributi condivisi vengono ripresi settimanalmente ed inviati a tutti i Partner all'interno di una Newsletter dedicata

WEBINAR & HIGHLIGHTS

Momenti di approfondimento, i cui relatori sono i Business o i Master Partner.

Si svolgono in diretta, ma sono registrati e resi anche disponibili in differita nel sito di Partner 24 ORE. Gli argomenti trattati sono i più diversi. I Webinar durano un'ora, mentre gli Highlights durano 30 minuti.



The screenshot displays the Partner 24 ORE NETWORK website interface. The top navigation bar includes the logo, search filters for 'Professional Partner' and 'Business Partner', and links for 'Contatti' and 'Profilo'. The main content area features an article titled 'Piano Casa 2025: condono o gestione difformità edilizie?' by Michele Cimino, dated 6 giugno 2024. The article text discusses the 'Piano Casa' project for 2025, its approval by the Council of Ministers, and the implications for building irregularities. A sidebar on the right provides navigation options: Dashboard, Pagina personale, Calendario, News, Contributi dei Partner, Attività, and Cerca in Partner24.

Below the article, a section titled 'I Contributi dei Partner' lists several articles with their authors and dates:

- ARTICOLO | 11 GIUGNO 2024**
Vino, parla Helmut Kocher
di CAREFIN S.R.L.
- ARTICOLO | 6 GIUGNO 2024**
Velocità non è fretta: un approccio integrato
di Mvb International Consulting S.R.L.
- ARTICOLO | 6 GIUGNO 2024**
Piano Casa 2025: condono o gestione difformità edilizie?
di Michele Cimino
- ARTICOLO | 6 GIUGNO 2024**
Danno da illegittima segnalazione alla Centrale Rischio
di Nicoletta Ostini
- ARTICOLO | 5 GIUGNO 2024**
BE4 Focus | Quali sono le caratteristiche fondamentali che deve avere un progetto di energia rinnovabile per essere efficace?
di BE4 INNOVATION SRL
- ARTICOLO | 5 GIUGNO 2024**
Quando si verifica il licenziamento per scarso rendimento
di SIGAP ITALPAGHE
- ARTICOLO | 3 GIUGNO 2024**
Tutte le strade portano al welfare
di CAREFIN S.R.L.
- ARTICOLO | 30 MAGGIO 2024**
InfraBIM challenges
di CSPPFA
- ARTICOLO | 29 MAGGIO 2024**
Primo concorso di magistrato tributario: a parità di merito aggiungere avvocati e dottori commercialisti
di Avv. Maurizio Villani
- ARTICOLO | 29 MAGGIO 2024**
660LMS: la Supercar sartoriale di Stefano Picasso
di CAREFIN S.R.L.

A search bar and a 'Cerca' button are visible above the list. A second sidebar on the right mirrors the navigation options of the first article page. At the bottom, a pagination bar shows '1 2 ... 92 93'.

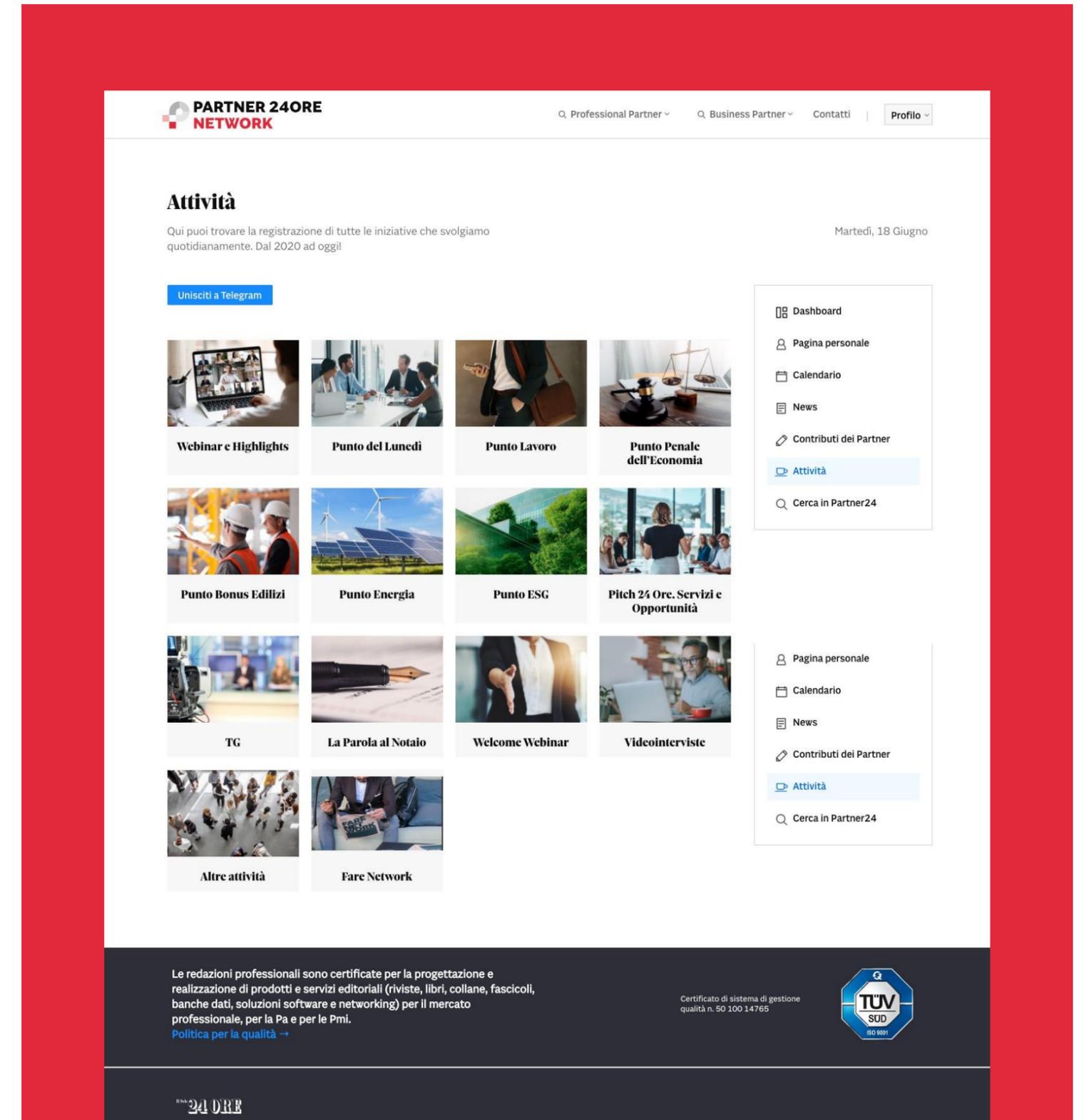
Attività di approfondimento

IL PUNTO

È un format di **confronto tra pari** che aggrega i partner. Tipicamente viene coordinato da un comitato scientifico di Business o Master Partner, che facilita la discussione ed individua i temi da trattare. Tutti i partecipanti sono invitati a contribuire in aiuto degli altri, portando la propria competenza.

Attualmente sono attivi:

- Il Punto del Lunedì (temi fiscali)
- Il Punto Lavoro (temi giuslavoristici)
- Il Punto Penale dell'Economia
- Il Punto Bonus Edilizi
- Il Punto ESG
- Il Punto Energia
- Il Punto Crisi di Impresa



The screenshot displays the 'Attività' page of the PARTNER 24ORE NETWORK. The page features a navigation bar with the logo and search options for 'Professional Partner' and 'Business Partner'. The main content area is titled 'Attività' and includes a sub-header 'Qui puoi trovare la registrazione di tutte le iniziative che svolgiamo quotidianamente. Dal 2020 ad oggi!'. A date indicator shows 'Martedì, 18 Giugno'. A blue button labeled 'Unisciti a Telegram' is visible. The main content is organized into a grid of activity cards, each with a representative image and a title: 'Webinar e Highlights', 'Punto del Lunedì', 'Punto Lavoro', 'Punto Penale dell'Economia', 'Punto Bonus Edilizi', 'Punto Energia', 'Punto ESG', 'Pitch 24 Ore. Servizi e Opportunità', 'TG', 'La Parola al Notaio', 'Welcome Webinar', 'Videointerviste', 'Altre attività', and 'Fare Network'. On the right side, there are two vertical navigation menus. The top menu includes 'Dashboard', 'Pagina personale', 'Calendario', 'News', 'Contributi dei Partner', 'Attività' (highlighted), and 'Cerca in Partner24'. The bottom menu includes 'Pagina personale', 'Calendario', 'News', 'Contributi dei Partner', 'Attività' (highlighted), and 'Cerca in Partner24'. At the bottom of the page, there is a footer with text about professional redactions and a TUV SUD ISO 9001 certification logo.

Attività di approfondimento

Q LA PAROLA AL NOTAIO

È un esempio dello spirito con cui vengono ideate le attività proposte ai partner: sono stati i partner stessi a richiedere un confronto con le figure notarili. Tra i Business Partner sono presenti diversi notai, che volentieri si sono messi a disposizione per un confronto sui temi di loro pertinenza.

🗉 TAVOLI DI CONFRONTO

Sono anch'essi un momento di confronto tra pari, ma prevedono uno specifico argomento di discussione (proposto direttamente dai partner) e si esauriscono una volta sviscerato l'argomento stesso. Spesso viene prodotto un output della discussione, che, se ritenuto valido, viene pubblicato sulle testate tecniche del Gruppo 24 Ore.



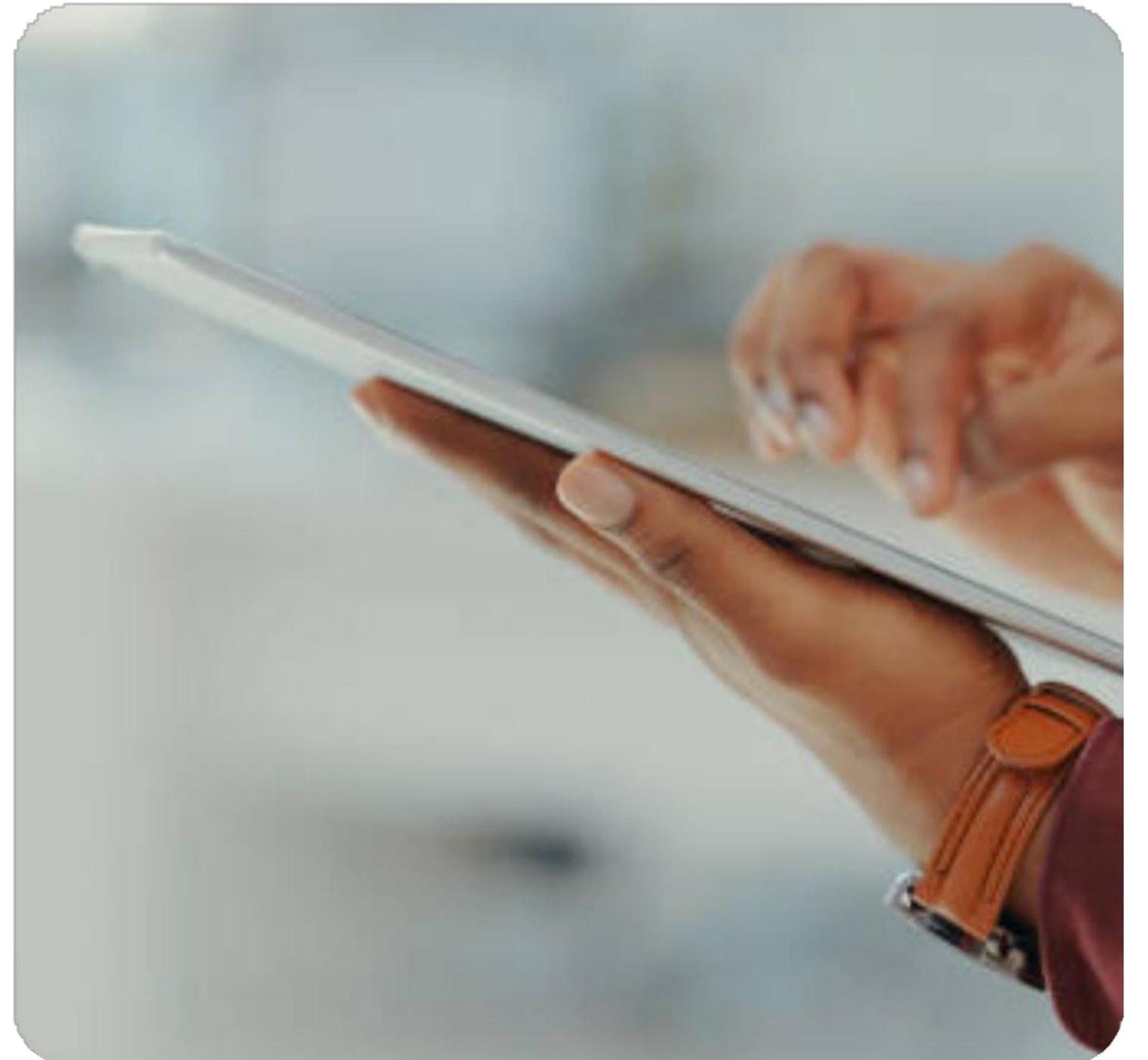
Attività di approfondimento



Sono appuntamenti settimanali di breve durata, volti a dare informazione e aggiornamento rapido.



Si tratta di un'attività che consente ai Business e Master Partners di presentare il proprio servizio o un particolare progetto che può essere di utilità per tutti i partner del network. Chi è interessato può iscriversi e partecipare.



Attività finalizzate alla creazione di relazioni

BUSINESS CAFE

Brevi appuntamenti virtuali in cui i partner si incontrano a piccoli gruppi e si presentano vicendevolmente.

I Cafe sono finalizzati al **business matching**. Coloro che si iscrivono conoscono prima di partecipare il profilo degli altri iscritti. Ciascuno presenta le proprie competenze e dichiara in che modo può dare valore agli altri.

Durante gli Incontri di Partner 24 ORE si svolgono diverse sessioni di Business Cafe in presenza

Una volta al mese si svolge **IL CAFFE' LETTERARIO**, in cui vengono presentati i libri scritti dai partner. Si tratta di un'occasione di discussione e confronto sui temi trattati nei diversi volumi.



Attività finalizzate alla creazione di relazioni

COMPETENCE CENTER

Si tratta di gruppi di lavoro, che aggregano professionisti e imprese del network per macro-tema, unendo le competenze che a vario titolo sono espresse dai partner, ciascuno apportandole secondo la propria expertise.

Vengono così aggregate competenze consulenziali, fiscali, legali, giuslavoristiche e tecniche che sono a disposizione di tutti i membri del network, consentendo astrattamente di risolvere uno spettro molto ampio di problematiche afferenti al tema che caratterizza il singolo Competence Center

Lo step successivo di sviluppo di ogni Competence Center che viene creato è la disponibilità dello stesso verso il mondo esterno al network, a beneficio di professionisti e PMI che desiderassero avere un consulto consulenziale di prima analisi o una second opinion

Il primo Competence Center, recentemente attivato, si occupa di **INTERNAZIONALIZZAZIONE.**

I membri del team di lavoro sono strutturati per expertise e per paese estero di riferimento



Attività di creazione di relazioni

EVENTI IN PRESENZA

Gli **Incontri di Partner 24 ORE** sono eventi in presenza, organizzati dalla Redazione di P24.

Sono momenti di incontro che si svolgono su tutto il territorio nazionale. Si tratta di un'importante occasione per incontrarsi di persona, parlarsi e consolidare sodalizi professionali e progetti di collaborazione.

Tutti coloro che si iscrivono ricevono nei giorni precedenti l'elenco degli iscritti, in modo da conoscere in anticipo chi incontreranno.



Attività di creazione di relazioni

INNOVATION DAYS

I partner del network hanno un accesso privilegiato agli **Innovation Days**. Si tratta del roadshow del Gruppo 24ORE e Confindustria, in occasione del quale il mondo dell'imprenditoria si confronta con le istituzioni locali sul futuro delle realtà economiche regionali.

Gli eventi si svolgono in presenza e vedono un importante focus sul networking: alle sessioni seminariali con relatori di alto profilo si affiancano, infatti, momenti di networking e di scambio professionale.

Tutti gli iscritti possono accedere ad una piattaforma di business matching per fissare incontri di business tra professionisti e PMI.



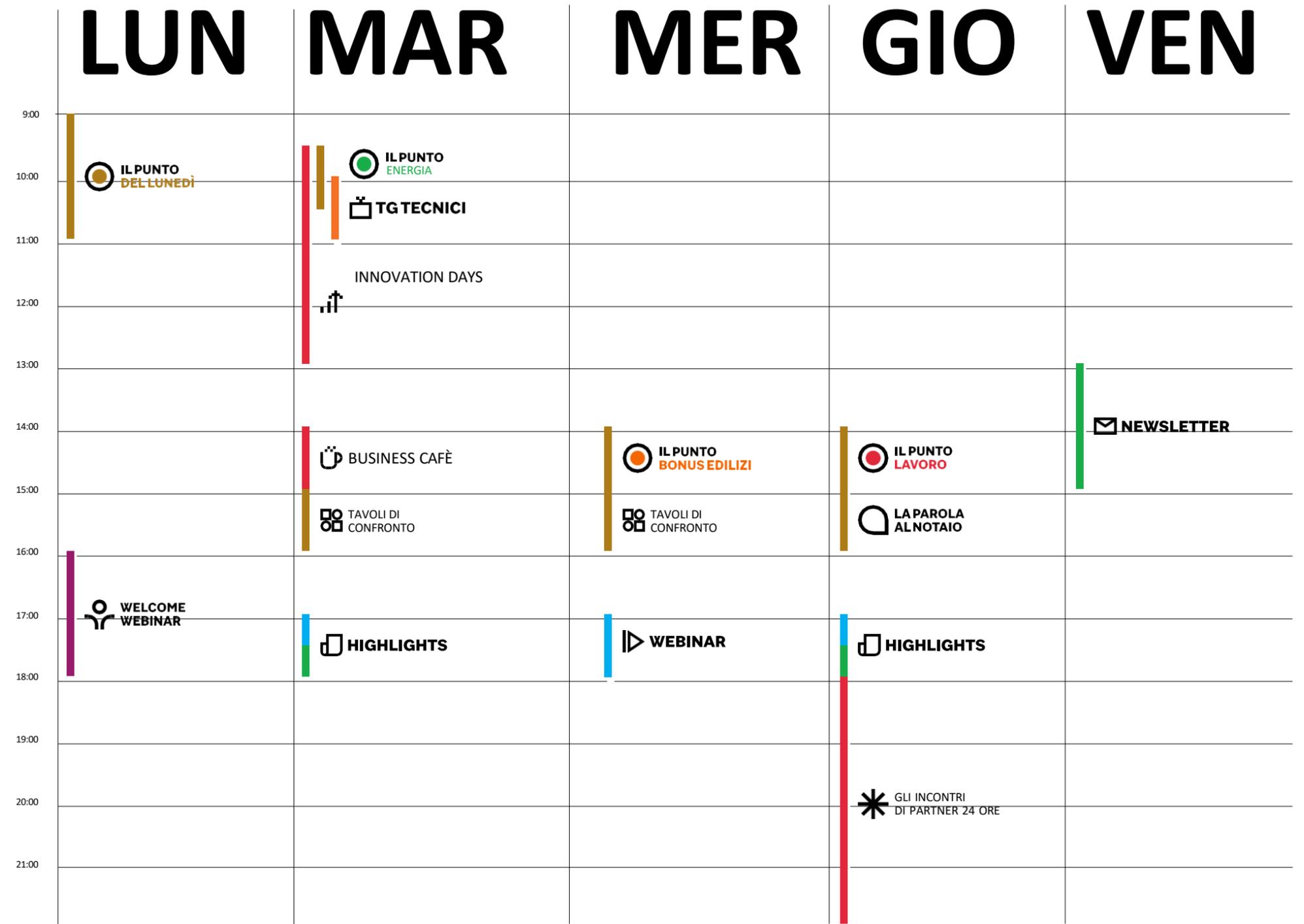
La settimana tipo

Un programma settimanale tipo che Partner 24 Ore offre ai propri clienti. Ci sono diverse attività distribuite durante la settimana che hanno finalità diverse.

LEGENDA

Tipologie di attività:

- Aggiornamenti/Approfondimenti
- Informazione
- Confronto
- Relazione/Opportunità
- Visibilità
- Caring



The image features a vibrant red background with a repeating pattern of white geometric shapes. These shapes include circles, semi-circles, and squares, arranged in a grid-like fashion. The shapes are stylized and overlap, creating a modern, abstract border around the central text.

OPPORTUNITÀ

I canali del Gruppo

I partner hanno mostrato di avere, in molti casi, professionalità di altissimo livello, ciascuno nel proprio campo. Ciò ha consentito loro di cogliere opportunità di collaborazione o pubblicazione sui vari mezzi del Gruppo 24 ORE.

Alcuni hanno pubblicato propri contributi sulle testate professionali del Gruppo, altri hanno avuto la possibilità di collaborare all'aggiornamento dei Moduli24, le piattaforme digitali verticali del Gruppo, altri ancora hanno avuto la possibilità di diventare esperti dell'Esperto Risponde. Qualcuno si è candidato come formatore nell'ambito dei diversi percorsi formativi del Il Sole 24 Ore Formazione. Altri ancora sono stati coinvolti come relatori in occasione di eventi e seminari organizzati dal Gruppo.

È bene ribadire che si tratta di opportunità, non di servizi offerti a tutti i partner. Il Quotidiano è escluso da tali opportunità.

Pubblicazioni



eI L'esperto
risponde



GRUPPO 24 ORE



 **Modulo24**

Eventi

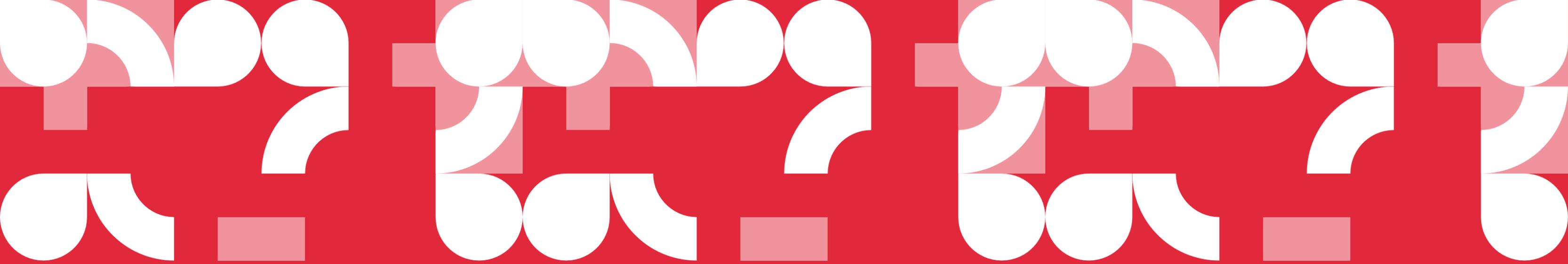
Il magazine **Fare Network**

Quattro volte all'anno viene pubblicato insieme al Sole 24 Ore quotidiano "FARE NETWORK – Professionisti e Imprese". Si tratta di una pubblicazione cartacea, su carta rosa, che viene inviata a tutti gli abbonati al Quotidiano (in modalità carta o sfogliatore digitale).

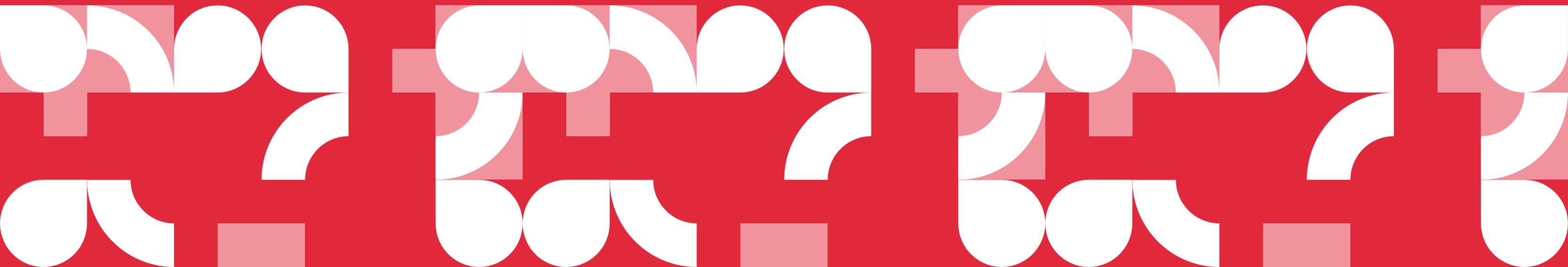
È il magazine di Partner 24 ORE e contiene articoli giornalistici, ma può ospitare anche brevi interviste ai partner (se in linea con il tema dell'articolo) o il racconto di casi di successo coerenti con gli argomenti trattati, che abbiano come protagonisti i partner.

Si tratta di un'interessante opportunità di visibilità presso l'ampio pubblico dei lettori del Sole 24 Ore.





SERVIZI



Welcome Webinar

A pochi giorni dall'adesione a Partner 24 ORE tutti i partner vengono contattati via email per espletare le prime procedure di «onboarding» (creazione/attivazione della pagina profilo).

Ogni martedì alle ore 9.00 si svolge il WELCOME WEBINAR destinato ai Business e Master Partner e ogni primo lunedì del mese, alle 17.00, si svolge quello destinato ai Professional Partner. In questa occasione vengono descritte tutte le attività che si svolgono nel network.

Tutti i partner potranno fissare un appuntamento on line con il proprio referente per un INCONTRO CONOSCITIVO, che consenta una prima conoscenza reciproca, ma anche la condivisione delle aspettative verso il progetto cui si è aderito e sia anche l'occasione per risolvere dubbi o perplessità.

welcome



Caring



VIDEOINTERVISTE e INTERVISTE VIDEO

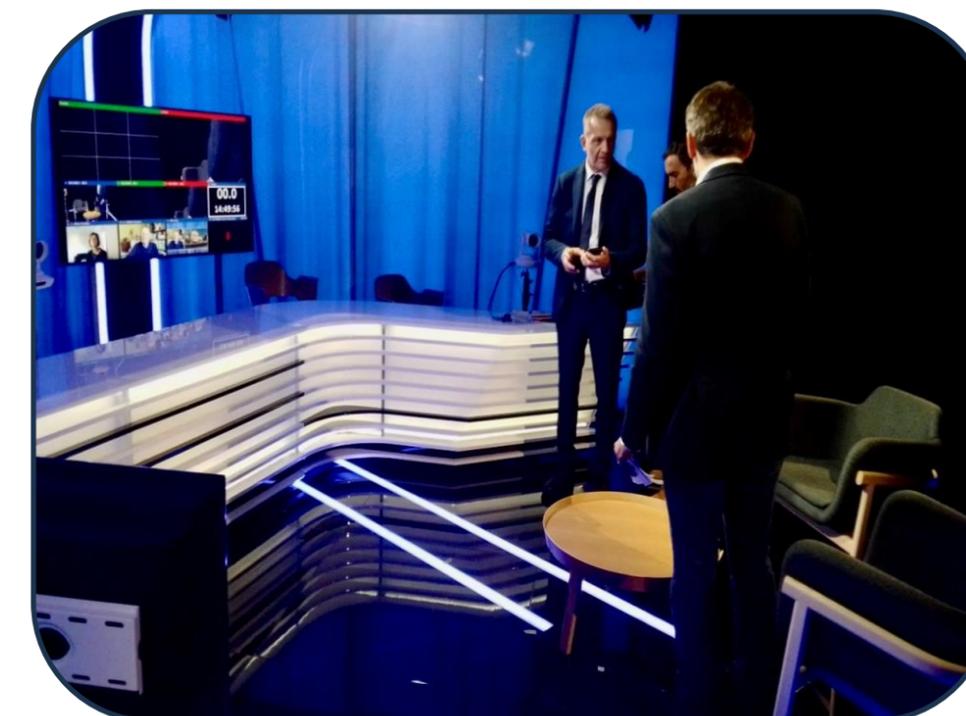
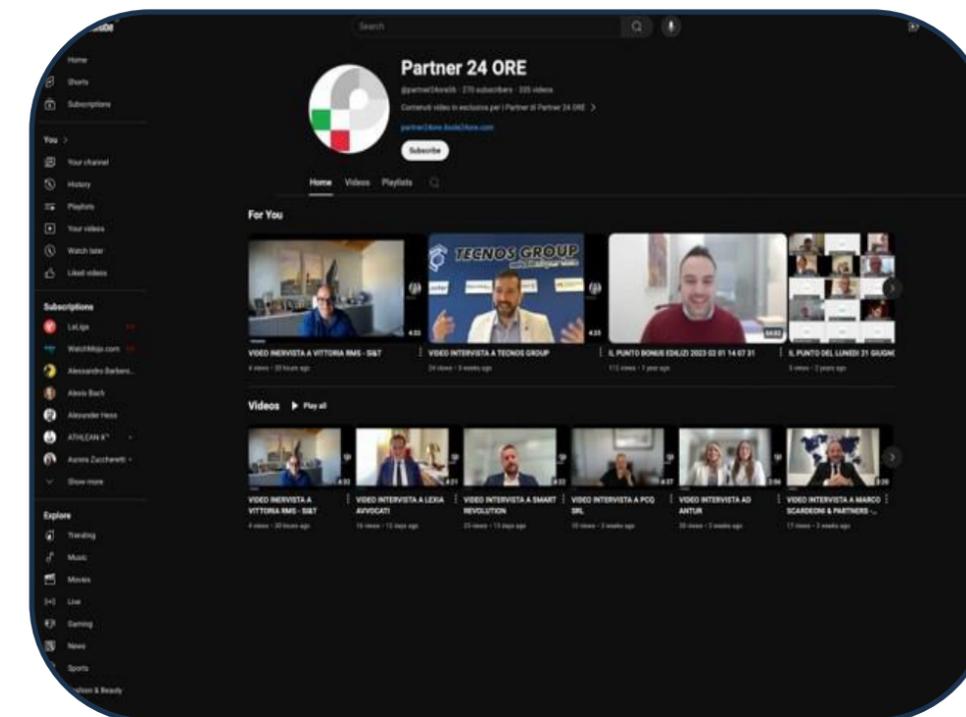
Esclusivamente per i Business Partner è possibile essere protagonisti di una VIDEOINTERVISTA, che consente al Partner di presentarsi al network. L'intervista si svolge online (sulla piattaforma MS Teams) e viene poi resa disponibile al partner per un'eventuale condivisione sui propri social, oltre che sulla Home Page del sito di Partner 24 ORE (visibile anche a chi non fa parte del network) e sulla propria pagina profilo.

Esclusivamente per i Master Partner è possibile essere protagonisti di una INTERVISTA VIDEO, che viene realizzata in studio, da operatori professionali, presso la sede del Sole 24 Ore di Milano. L'intervista ha una durata maggiore e gode dell'ulteriore possibilità di essere oggetto di una campagna LinkedIn



CHAT TELEGRAM

Tutti i partner hanno a disposizione una CHAT TELEGRAM, dove poter presentarsi, conversare e in molti casi chiedere un aiuto o un confronto agli altri membri del network. Esiste anche una CHAT TELEGRAM BONUS EDILIZI, nella quale convergono tutti i dubbi sul tema



Caring



PIATTAFORMA DIGITALE

Tutti i partner possono accedere in esclusiva alla PIATTAFORMA DIGITALE di Partner 24 ORE , digitando le proprie credenziali di accesso.

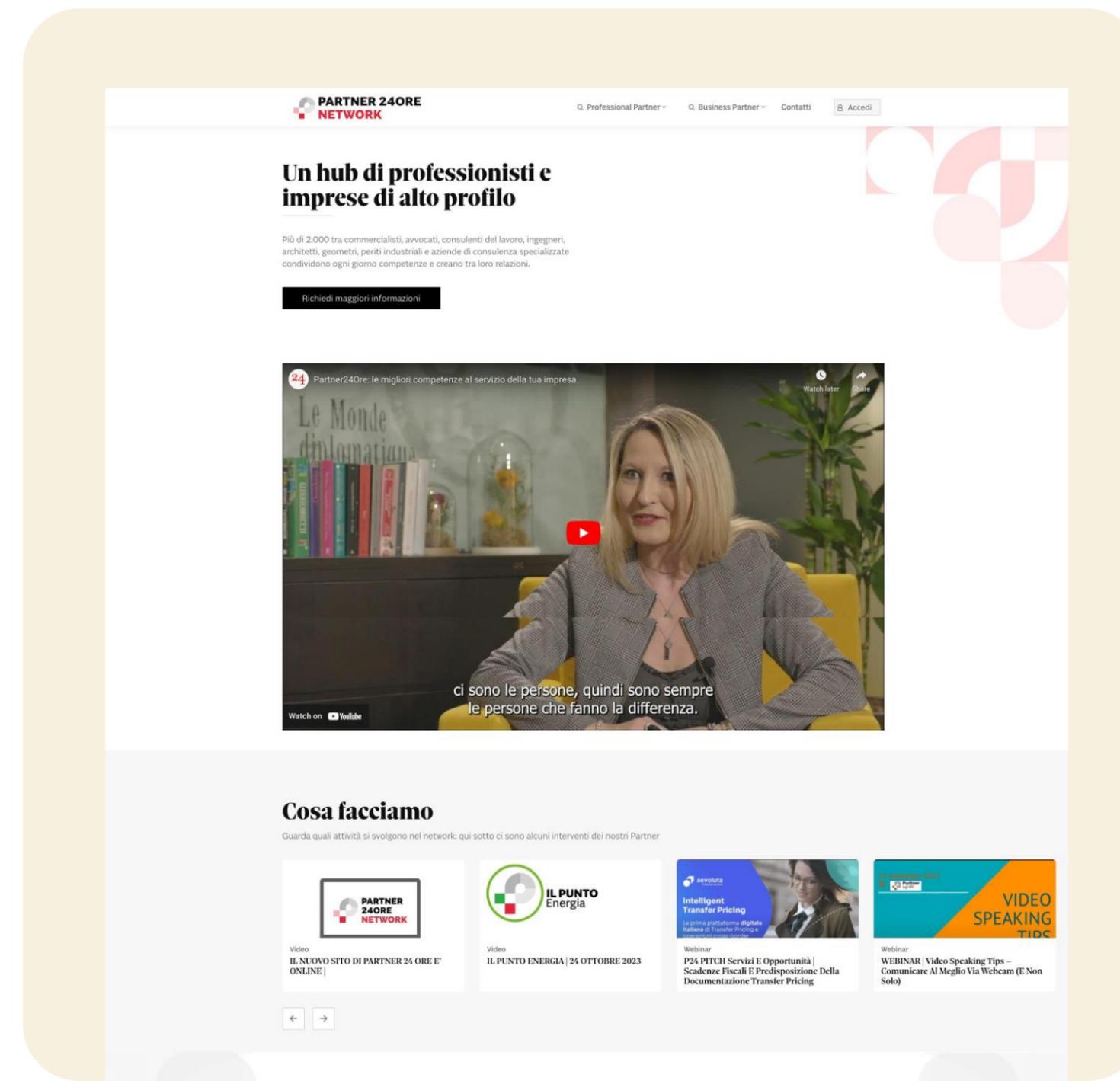
Da lì possono ricercare e consultare i profili degli altri partner e l'intero patrimonio di contenuti pubblicati dal 2020 ad oggi (migliaia di ore video e di articoli).

Dalla piattaforma si può accedere anche alla propria pagina profilo, per arricchirla, e si possono contattare direttamente gli altri partner.



NEWSLETTER SETTIMANALI

Ogni venerdì, alle 12.00, viene inviata a tutto il network la Newsletter settimanale, che propone il calendario e la descrizione delle attività della settimana successiva. Il lunedì alle 7,00 viene inviata la Newsletter con la rassegna stampa degli articoli scritti dai partner e pubblicati in piattaforma e le comunicazioni di servizio.



Caring



CORSI DI FORMAZIONE E E-LEARNING

Dalla piattaforma Partner 24 ORE è possibile anche accedere a CORSI DI FORMAZIONE IN ELEARNING, che danno diritto ai Crediti Formativi per alcune figure professionali (commercialisti e consulenti del lavoro). Si tratta di un servizio offerto dal Gruppo 24 Ore, che i partner possono fruire gratuitamente.

In altre occasioni, le più prestigiose firme del Quotidiano vengono ospitate in esclusiva per i partner di Partner 24 Ore in occasione degli **INCONTRI CON I SENIOR ADVISORS**, momenti di approfondimento con i massimi esperti delle varie discipline.

Nel caso un partner desiderasse ospitare o organizzare per conto proprio un **EVENTO IN PRESENZA** al quale desidera invitare gli altri partner del network, può rivolgersi alla Redazione, che lo supporterà volentieri nella elaborazione del concept dell'evento e nella veicolazione degli inviti.





VISIBILITÀ

Il pacchetto di comunicazione

A seconda del tipo di partnership che viene scelto, ogni partner ha a sua disposizione una serie di strumenti di comunicazione:



Possibilità di **utilizzare il LOGO** di Partner24 Ore sulla propria **carta intestata**, sul **proprio sito** e sui **canali social**, nel rispetto del manuale d'uso. E' un'opportunità di abbinare il proprio brand a quello di Partner 24 ORE



The logo for Professional Partner 2025 features a stylized 'P' composed of a grey circle and a white square, with a green square and a red square positioned to its left. Below the 'P' is the text 'PARTNER 24ORE' in bold black letters. The entire logo is set against a white background within a red-bordered box. To the right of this box is a large red rounded rectangle containing the text 'Professional Partner' in white, with '2025' in a lighter red font below it.



The logo for Business Partner 2025 features a stylized 'P' composed of a grey circle and a white square, with a green square and a red square positioned to its left. Below the 'P' is the text 'PARTNER 24ORE' in bold black letters. The entire logo is set against a white background within a red-bordered box. To the right of this box is a large red rounded rectangle containing the text 'Business Partner' in white, with '2025' in a lighter red font below it.

Il pacchetto di comunicazione



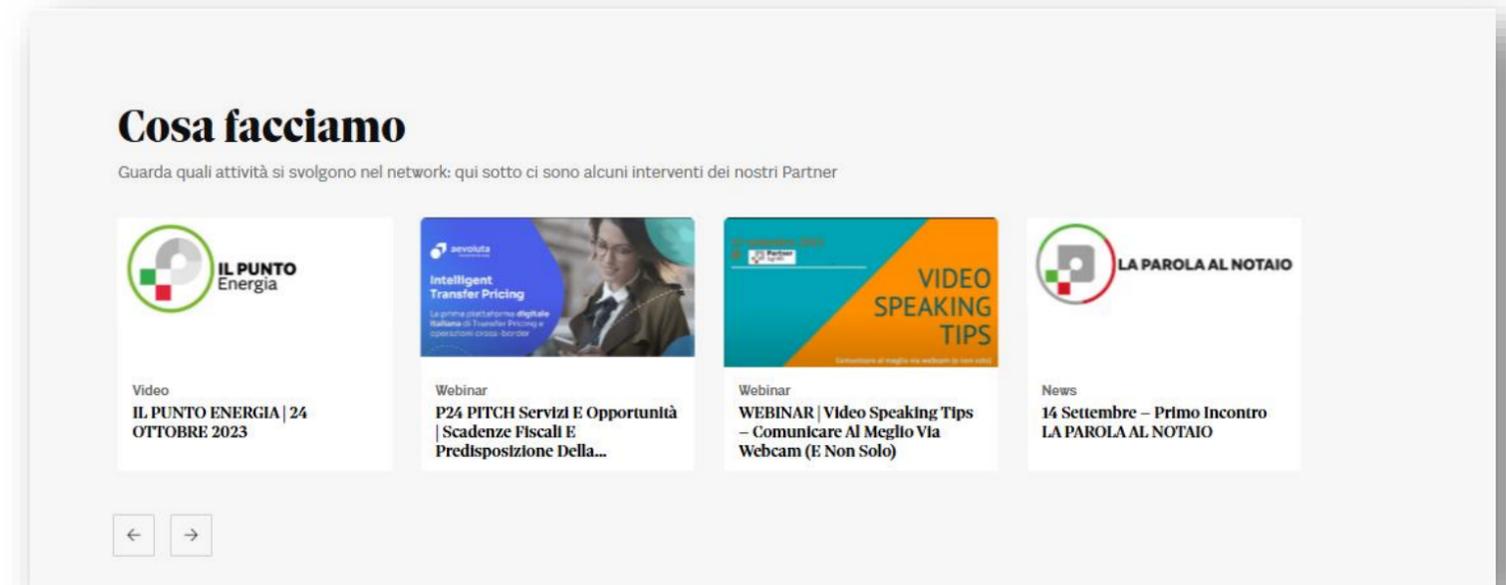
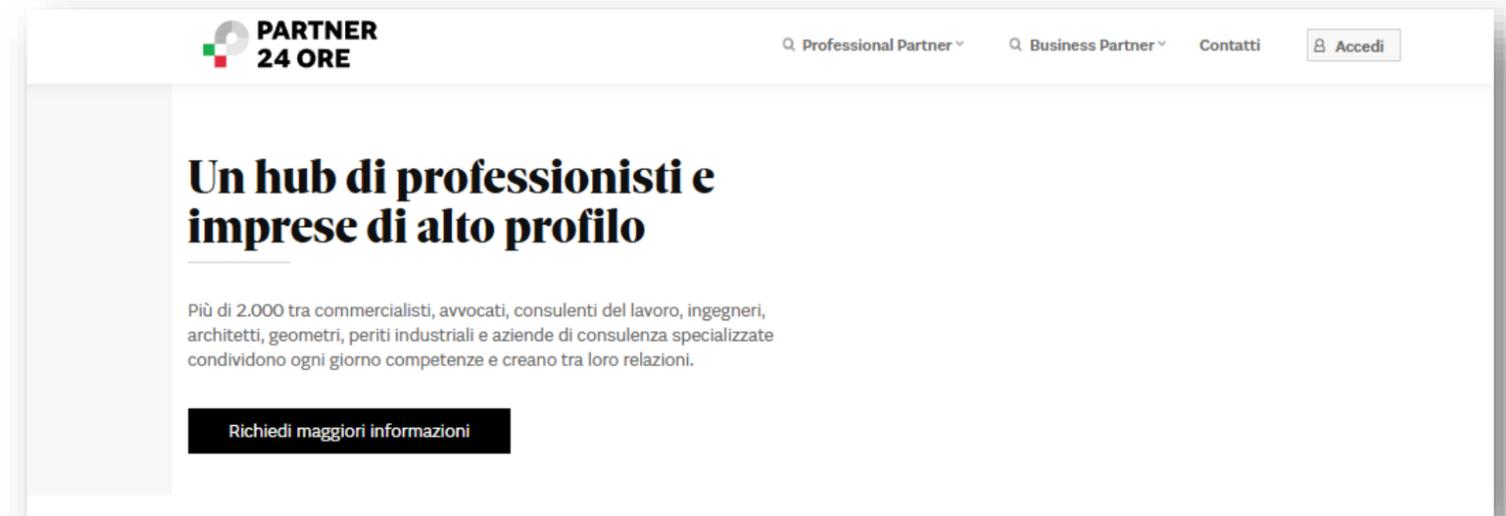
Presenza, con la propria **PAGINA PROFILO**, sul sito di [Partner 24 ORE](#). La home page è pubblica, mentre le successive sono accessibili solo ai partner del network.

Dalla home page sono ricercabili tutti i partner.

La pagina profilo è personalizzabile ed è possibile rendere visibili i contributi che si condividono all'interno del network



DIRECT EMAIL COLLETTIVE, indirizzate alle Aziende presenti sul territorio, con l'annuncio dell'ingresso nel network



Il pacchetto di comunicazione



Una o più **USCITE PUBBLICITARIE collettive** sul Sole 24 ORE (o supplementi), carta e digitale.

Il giorno dell'uscita il partner viene informato e riceve la versione digitale della pagina. L'immagine può essere condivisa sui social network o sul sito del Partner.

GRUPPO 24ORE

PARTNER24ORE
Competenze che fanno NETWORK.
 Le migliori professionalità a supporto delle imprese.
 Partner 24 ORE è un network di Commercialisti, Avvocati, Consulenti del Lavoro, Architetti, Geometri, Ingegneri, Periti Industriali e Aziende specializzate che condividono un ruolo obiettivo: aggiungere valore al tuo business.

ECCO I BUSINESS PARTNER CHE FANNO PARTE A PARTNER 24 ORE:

NORD OVEST

NORD EST

CENTRO

SUD

STUDI PARTNER

Logo grid including: BE, CRW, F2D, INIZIATIVA, Integris, K&A, M&A, nLuma, PSB, and the Partner 24ORE logo.

Il pacchetto di comunicazione



Una **CAMPAGNA LINKEDIN**: post sponsorizzato Sole 24 ORE, visibile alle figure apicali (AD, DG, Owner) delle Aziende del territorio

Il Sole 24 Ore
1,405,862 followers
Promoted

No Guts No Glory fa parte di Partner 24 ORE Network, la business community del Sole 24 Ore.
All'interno del network collaborano professionisti e aziende che esprimono competenze eterogenee e di alto profilo, tutte a disposizione delle imprese italiane.
[#Partner24ORE](#)

NO GUTS NO GLORY
KEY TO YOUR POSITIONING

NO GUTS NO GLORY

**PARTNER
24ORE
Business
Partner
2024**

Partner 24 ORE
partner24ore.ilsole24ore.com

[Learn more](#)

Il pacchetto di comunicazione



Ogni partner riceve una **TARGA** che testimonia l'appartenenza al network





IL TEAM

Il Team

Partner 24 ORE Network ha scelto di mantenere salda la cifra del rapporto personale, tra i partner e con i partner. Dalla sua nascita, il network ha cambiato pelle e ha modificato la sua offerta di attività, opportunità e servizi molte volte, proprio a seguito del continuo confronto con i partner. Il team è a disposizione di tutti i partner per facilitare la permanenza nel network e per massimizzare il valore dell'investimento che l'adesione comporta. Ecco il team!



VALENTINA MARCHIONI
Community Manager Business
Partner | Redazione Fare Network



NICOLETTA GALLI
Desk Redazionale | Piattaforma P24 |
Newsletter



FRANCESCA TOZZI
Community Manager Commercialisti |
Community Manager Master Partner e
Senior Advisors



PAOLO RONCHI
Desk onboarding Business e
Master Partners | Event
Manager



PAOLA VILLANI
Community Manager Avvocati |
Supporto BP area legale



CRISTIANA BATTISTON
Marketing & Event
Manager



MONICA BENOTTI
Community Manager Consulenti del
Lavoro e Tecnici | Supporto BP area
tecnica e giuslavoristica



VANNA POLVERE
Responsabile Progetto
Partner 24 ORE Network